

Account Manager BENELUX met doorgroeimogelijkheden

EUROPOWER Generators is reeds meer dan 29 jaar een toonaangevend bedrijf binnen een uniek marktsegment van de elektrotechniek. Ontwerpen, assembleren en onderhouden van stroomaggregaten is onze core business. Europower stroomaggregaten worden gebruikt op alle plaatsen waar geen elektriciteit voorhanden is. We leveren die stroomaggregaten in meer dan vijftig landen via B2B partners. Klantgericht en kwaliteitsgericht werken zijn enkele van de belangrijkste waarden binnen ons bedrijf. Onze eindklanten en onze distributiepartners hebben een zeer hoog vertrouwen zowel in ons product, de Europower stroomaggregaten, als in ons bedrijf en de diensten die we aanbieden.

EUROPOWER Generators is een bedrijf in volle groei. Ter versterking van ons team zijn we op zoek naar een **ACCOUNT MANAGER** met technische bagage voor de Benelux.

Bekijk hier even onze laatste bedrijfsfilm:

https://www.youtube.com/watch?v=34_l4k-v3t0&feature=youtu.be

Jouw functie

- Je focus ligt op het uitbouwen en onderhouden van nauwe relaties met bestaande en potentiële klanten (dealers, distributeurs) in een internationale omgeving.
- Je bent verantwoordelijk voor je eigen agenda en doet gemiddeld een 450-tal klantenbezoeken per jaar, voornamelijk in België en de omliggende landen.
- Je volgt het verkoopproces van A tot Z op (van offerte tot levering).
- Stap voor stap begeleid je de potentiële klant, samen met de specialisten van Europower, om voor de juiste oplossing te kiezen.
- Je volgt de trends en ontwikkelingen in de markt op en je tracht hierop in te spelen.
- Je bent steeds op de hoogte van het productengamma van onze belangrijkste concurrenten en hun technische specificaties.
- Samen met het interne team (aankoop -, productie - en R&D-afdeling), bekijk je de beste technische oplossing voor jouw klant.
- Je hebt dagelijks telefonisch en schriftelijk (email enz...) contact met klanten.
- Samen met de organisatie sta je in voor een goede klachtenafhandeling.
- Je rapporteert aan het Management.

Jouw profiel

- Je hebt een bachelor diploma in een technische en /of commerciële richting of vergelijkbaar door ervaring.
- Je hebt enige sector kennis.
- Je hebt minimum 2 jaar ervaring in een commerciële buitenfunctie B2B.
- Je kan de visie van een bedrijf op een sterke manier naar voren brengen.
- Je bent communicatief sterk en je beschikt over goede onderhandelingsvaardigheden.
- Je bent zeer klantgericht en houdt ervan relaties uit te bouwen en te onderhouden op lange termijn.
- Je hecht belang aan teamwork en transparantie.
- Je kan strategisch meedenken met de klant om zo de juiste oplossingen aan te bieden.
- Je hebt zin voor verantwoordelijkheid en werkt resultaatgericht.
- Je bent een echte problem solver met helicopterview.
- Je bent leergierig en gepassioneerd.
- Je kan je goed uitdrukken in het Nederlands, Frans, Duits en Engels of je bent bereid om je hierin bij te scholen.
- Je bent gepassioneerd door technologie.

Ons aanbod

Bij EUROPOWER Generators kom je terecht in een leuk bedrijf dat investeert in mensen en hun groei. Een boeiende, afwisselende, internationale commerciële functie waarbij je werkt vanuit een landelijke omgeving en geregeld klanten bezoekt in de Benelux. Je krijgt alle kansen om jezelf te ontwikkelen zodat je talenten helemaal tot hun recht komen.

- dynamische omgeving waar teamspirit, initiatief en betrokkenheid gewaardeerd worden
- opleidings- en doorgroeimogelijkheden naar een leidinggevende functie
- afwisselende, klantgerichte projecten
- voltijdse job in dagdienst
- contract van onbepaalde duur
- aantrekkelijk salaris met tal van extralegale voordelen

Interesse in deze job?

Aarzel niet en stuur een gemotiveerde sollicitatiebrief met bijhorend CV naar Olivier Vandersmissen, Tegelijstraat 175 te 3850 Nieuwerkerken

of email naar kva@europowergenerators.com t.a.v. Olivier

Opsteller: OV

Goedkeurder: LH

E:\EUROPOWER\HR Management\Werving en selectie\Jobomschrijving\jobomschrijving verkoop\20180824-jobomschrijving account manager.docx